

年間手数料収入 1,000万円 を実現する 会計事務所 保険部門強化プログラム

「なぜ会計事務所で保険ビジネスが成功しないのでしょうか？」

その答えは社内体制づくりにありました!

保険部門グループを有し、圧倒的な保険販売実績を誇る税理士法人 M&T の代表税理士が、その成功実例と仕組の作り方をご紹介します。

事務所収益が飛躍的に向上する、会計事務所必聴セミナーです!!

主な講義内容

【第1部】

「年間手数料収入 1,000 万円を実現する
会計事務所 保険部門強化プログラム」

～MT グループの KnowHow・DoHow 大公開!～

講師：三反田 純一郎 氏

- 会計事務所が保険を販売する必要性
- なぜ会計事務所で保険販売ができないのか?
- 会計事務所で保険販売を行うメリット
- 会計事務所が保険販売を行うための具体的な社内体制の作り方

【第2部】

保険契約情報管理システム『e-Return』の活用

講師：株式会社 e-Return

講師プロフィール

さんたんだ じゅんいちろう

税理士
宅地建物取引主任者
税理士法人 M&T グループ代表

三反田 純一郎 氏

平成17年開業。大阪で関連会社5社ならびに不動産会社、金融機関、他士業等とのネットワークを構築する「税理士法人 M&T グループ」の代表をつとめる。
『日本の中小企業の発展と、経営者・従業員・家族の豊かさの実現』を経営理念として掲げている。

【グループ会社】

税理士 M&T / 税務業務全般、株式会社 M&T コンサルティング / M&A コンサルティング、株式会社 M&T フューションズ / ファイナンス・太陽光コンサルティング、有限会社アイプラザ / ライフプラン・保険・リクスマネジメント、株式会社ティーエス・コーポレーション / 不動産投資・不動産仲介・賃貸

【社員数】

総人数 30名、税理士 4名、宅地建物取引主任者 3名、CFP 1名

受講料 お一人様

無料

※税理士会認定研修ではありません。

開催日時

2015年1月23日(金)

14:00~17:00

受付 13:30 ~

会場

エッサム大阪ビル 4F

大阪府大阪市中央区島町 2-1-12

(地下鉄谷町線 天満橋駅 / 京阪電鉄 京阪天満橋駅 徒歩5分)

お早めにお申し込みください!

申込書 FAX. 03-5256-7804 エッサムWeb・EF事業推進部 行

■ 貴事務所名		■ お名前	
■ 電話番号:	() -	■ FAX 番号:	() -
■ メールアドレス:			

※お申込み後、受講票を FAX (若しくはメール)にてご通知致します。

※お申込み後 2 営業日以上経過しても受講票が届かない場合は、Web・EF 事業推進部 (03-3254-8762) までお問合せ下さい。

※ご記入いただいた個人情報は、本お申し込み者様の確認および弊社からのご案内に利用させていただきます。